

BIONTEC

BIONIC COMPOSITE TECHNOLOGIES



Als innovatives Unternehmen entwickelt und produziert Biontec in enger Partnerschaft mit unseren Kunden und mit einzigartigen Verfahren hochwertige, faserverstärkte Kunststoffteile. Am Standort St. Gallen besteht eine moderne Produktionsinfrastruktur, die in enger Zusammenarbeit mit unseren Schwesterfirmen in St. Gallen und Rumänien die serienmässige Herstellung von Faserverbundbauteilen in hoher Qualität und Effizienz ermöglicht. Um unser Wachstum weiter voranzutreiben, suchen wir eine/n

(Technical) Sales Manager

Ihre Hauptaufgaben:

- Identifikation und Akquisition von neuen Kunden und Anwendungen in den zu verantwortenden Branchen
- Umfassende Beratung und Begleitung des Kunden vom Erstkontakt bis in die Serienfertigung
- Erarbeiten von technischen Grundlagen als Vorbereitung für die Ausarbeitung von Offerten
- Entwicklung neuer Märkte und Sicherung des langfristigen Wachstums
- Monitoring relevanter Entwicklungen auf dem Markt
- Erstellung und laufende Pflege geeigneter Präsentations- und Verkaufsunterlagen
- Durchführung von Präsentationen sowie Teilnahme an Messen und Konferenzen
- Unterstützung bei Konzeption, Planung und Umsetzung von Verkaufsaktivitäten und Marketingstrategien

Ihr Profil:

- Mehrjährige Verkaufserfahrung mit technisch hochwertigen Produkten im B2B-Markt, idealerweise aus Faserverbundwerkstoffen und/oder im Leichtbau
- Technischer Studienabschluss oder ein betriebswirtschaftlicher Studienabschluss mit entsprechender technischer Weiterbildung
- Hohe Markt- und Kundenorientierung sowie sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Hohes Mass an Eigenmotivation und Verhandlungsgeschick
- Vielseitig belastbar bei hoher Flexibilität. Teamplayer und Bereitschaft zur Reisetätigkeit
- Betriebswirtschaftliche und vertragsrechtliche Kenntnisse und Erfahrungen wünschenswert
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil

Wir bieten:

- Selbständige und vielseitige Aufgaben mit viel Eigenverantwortung im genannten Bereich
- Viel Raum für Eigeninitiative
- Flache Hierarchien und Open-Door-Policy
- Familiäre Arbeitsatmosphäre in einem gut eingespielten Team

Sie sind in eine ideenreiche Persönlichkeit, die sich gewohnt ist technischen Möglichkeiten mit den Bedürfnissen in unseren Zielmärkten zu vereinen? Denken und handeln Sie resultatorientiert? Sind Sie hartnäckig in der Verfolgung von Zielen?

Dann freuen wir uns über die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen an Frau Jelinda Inhelder, HR-Manager (E-Mail: hr@biontec.ch).